



CDI – Commercial (H/F) secteur Haut-Rhin (68)

LE POSTE

Nous recrutons un(e) Commercial(e) terrain sur le secteur du Haut-Rhin pour notre société **BRILLAT**, spécialisée dans la distribution de fruits, légumes et produits de la mer auprès des professionnels des métiers de bouche.

Vous serez rattaché(e) à la direction commerciale.

MISSIONS PRINCIPALES

En véritable acteur(trice) de votre secteur :

- Vous **suivez et développez un portefeuille** clients existant (80 clients environ).
- Vous **prospectez** de nouveaux professionnels afin d'élargir votre secteur.
- Vous **conseillez vos clients** sur nos gammes et nouveautés.
- Vous assurez le **suivi commercial et la qualité** de la relation client.
- Vous participez activement à la **dynamique commerciale** de votre zone.

Vous assurez une expérience positive pour nos clients tout en représentant notre entreprise sur le terrain.

PROFIL RECHERCHÉ

Savoir-faire :

- Une expérience commerciale terrain est nécessaire.
- Une bonne connaissance du secteur agroalimentaire ou de la restauration est demandée.
- Une bonne connaissance du secteur géographique haut-rhinois.
- Permis B requis.

Savoir-être :

- Aisance commerciale et capacité de négociation
- Sens du service et de la relation client.
- Rigueur, organisation et capacité à gérer les priorités.
- Autonomie et dynamisme.
- Goût du challenge et orientation résultats.

LES AVANTAGES DU POSTE

- Cdi - Temps plein.
- Rémunération : Entre 3500 et 4000€ évolutif.
- Prime de 13^{ème} mois.
- Véhicule de société.
- Autonomie dans l'organisation de votre activité.
- Intégration et accompagnement à la prise de poste

Vous aimez **le terrain, le contact client** et les **défis commerciaux** ? Donnez un nouvel élan à votre carrière et rejoignez-nous !

Envoyer votre CV à : recrutement@cb-alsace.fr